

# AROMEA

AIRDESIGN

## **Kundenmanagement m/w für Salzburg, Tirol und Vorarlberg**

Aromea Airdesign ist einer der Branchenführer im DACH-Raum im Bereich Duftmarketing und liefert seinen Kunden in dieser Region tausende dauerhafte Dufterlebnisse pro Jahr. Durch modernste Duftlösungen und hochwertige Düfte helfen wir Umgebungen zu verbessern und schaffen unvergessliche Erlebnisse für Gäste, Kunden und Mitarbeiter. Wir sind der professionelle Partner für unsere Kunden, beraten diese von der Analyse bis hin zur Umsetzung und übernehmen den laufenden Betrieb unserer Duftlösungen. Aromea Airdesign ist ein schnell wachsendes, privat geführtes Unternehmen mit Sitz in St. Veit in Kärnten.

Wir bieten ein Grundgehalt, eine Provisionsstruktur mit monatlichen Bonusmöglichkeiten, einen von der Firma bereitgestellten Firmenwagen, Laptop und ein Mobiltelefon – sowie ein aufregendes und schnelles Arbeitsumfeld.

### **Jobbeschreibung**

Aromea Airdesign ist auf der Suche nach einem erfahrenen Kundenbetreuer, der mithelfen möchte, Pionierarbeit in der Duftmarketingbranche zu leisten. Sie werden direkt zu unserem explosiven Wachstum beitragen, indem Sie kleine bis große Unternehmen akquirieren und betreuen. Neben der laufenden Betreuung der Kunden sind Sie auch für die technische Umsetzung verantwortlich.

### **Positionsbeschreibung**

Wenn Sie ein dynamischer, leistungsstarker Vertriebsprofi mit wettbewerbsfähigem Charakter sind und sich einem außergewöhnlich motivierten und tatkräftigen Team anschließen möchten, ist unsere Rolle als Kundenberater genau das Richtige für Sie.

Wir sind auf der Suche nach einem idealen Kandidaten, um ein erfolgreicher Champion zu sein, der autonom arbeiten kann, und den Nervenkitzel der Jagd liebt.

### **Ihr Alltag**

Durch Telefon, Internet und Besuche vor Ort können Sie neue Geschäftsmöglichkeiten recherchieren, identifizieren und beharrlich generieren. Gleichzeitig betreuen Sie Bestandskunden und sind der erste Ansprechpartner um erstklassige Lösungen für Kunden nachhaltig zu garantieren.

Überschreiten Sie monatliche, vierteljährliche und jährliche Verkaufsquoten und konzentrieren Sie sich intensiv auf Ihre Bestandskunden.

Übernehmen Sie die laufende Betreuung unserer Kunden mit Service-Paketen und zeigen Sie dabei technische Fähigkeiten vor Ort.

Sie arbeiten von Ihrem Wohnsitz aus und betreuen Kunden in den Gebieten Salzburg, Tirol, Vorarlberg und dem grenznahen Gebieten in der Schweiz und Deutschland.

# AROMEA

AIRDESIGN

## Was Sie mitbringen

- mehrjährige Erfahrung im Außendienst (vorzugsweise Erfahrung im B2B-Geschäft Hotellerie, Gastronomie)
- Reisebereitschaft
- Nachgewiesene Erfolgsgeschichte, vorzugsweise Verkauf von B2B-Produkten oder -Dienstleistungen
- Ausgebildet im beratenden / wertorientierten Verkauf
- Kaufmännische Kenntnisse und technisch versiert
- Sie funktionieren gut mit minimaler Aufsicht, ergreifen die Initiative, um die persönliche Verbesserung und den beruflichen Aufstieg zu fördern
- Sicheres Auftreten und Freude am Verkaufen
- Führerschein Klasse B

## Warum Aromea Airdesign?

Mit Aromea Airdesign erwartet Sie ein dynamisches Unternehmen, stark wachsend und hohen Ambitionen. Wenn es um die professionelle Raumbeduftung geht, darf kein Weg an Aromea Airdesign vorbeiführen – seien Sie ein Teil einer Erfolgsgeschichte.

Sie erwartet eine selbstständige, anspruchsvolle und vor allem abwechslungsreiche Aufgabe mit leistungsgerechter Vergütung. Das Gehalt ist abhängig von Berufserfahrung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Hat diese Aufgabe Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Entgeltvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an die [info@aromea.eu](mailto:info@aromea.eu).